

# Presentation ECOMOBILE Ladestation



# **ECOMOBILE**

## **Die neue Generation von Ladeinfrastruktur**

**EEG EcoEnergy GmbH | Oberösterreich**

**Beteiligungsangebot: Einstieg als strategischer Partner (weitere Modelle verhandelbar)**

**Investition deckt die Entwicklung des Prototyps sowie den Markteintritt**

**Rollout gemeinsam mit Partnern - Beitrag zur Ladeinfrastruktur der Zukunft**

**Flexible. Modular. Autark.**

## ● 1. Vision & Systemmöglichkeiten

Das Projekt **ECOMOBILE** zielt auf die Entwicklung einer neuen Generation von modularen, intelligenten E-Ladestationen ab, die auf einfache Weise in bestehende Energieinfrastrukturen integriert und weltweit flexibel eingesetzt werden können.

**Unsere Vision:** Ladeinfrastruktur so einfach, flexibel und intuitiv machen wie den Einsatz eines Bankomaten oder Parkscheinautomaten.

### Das System kombiniert:

- **Hardware:** Ladestation, Energiespeicher, Ladeelektronik, Zahlungsmodul
- **Software:** Eigenentwickeltes, cloudfähiges Steuerungssystem
- **Bezahlinfrastruktur:** Bargeld, kontaktlose, digitale Lösungen, Kredit-/Debitkarten, Krypto
- **Energie & Finanzbatterie:** Intelligente Netzoptimierung und lokale Unabhängigkeit

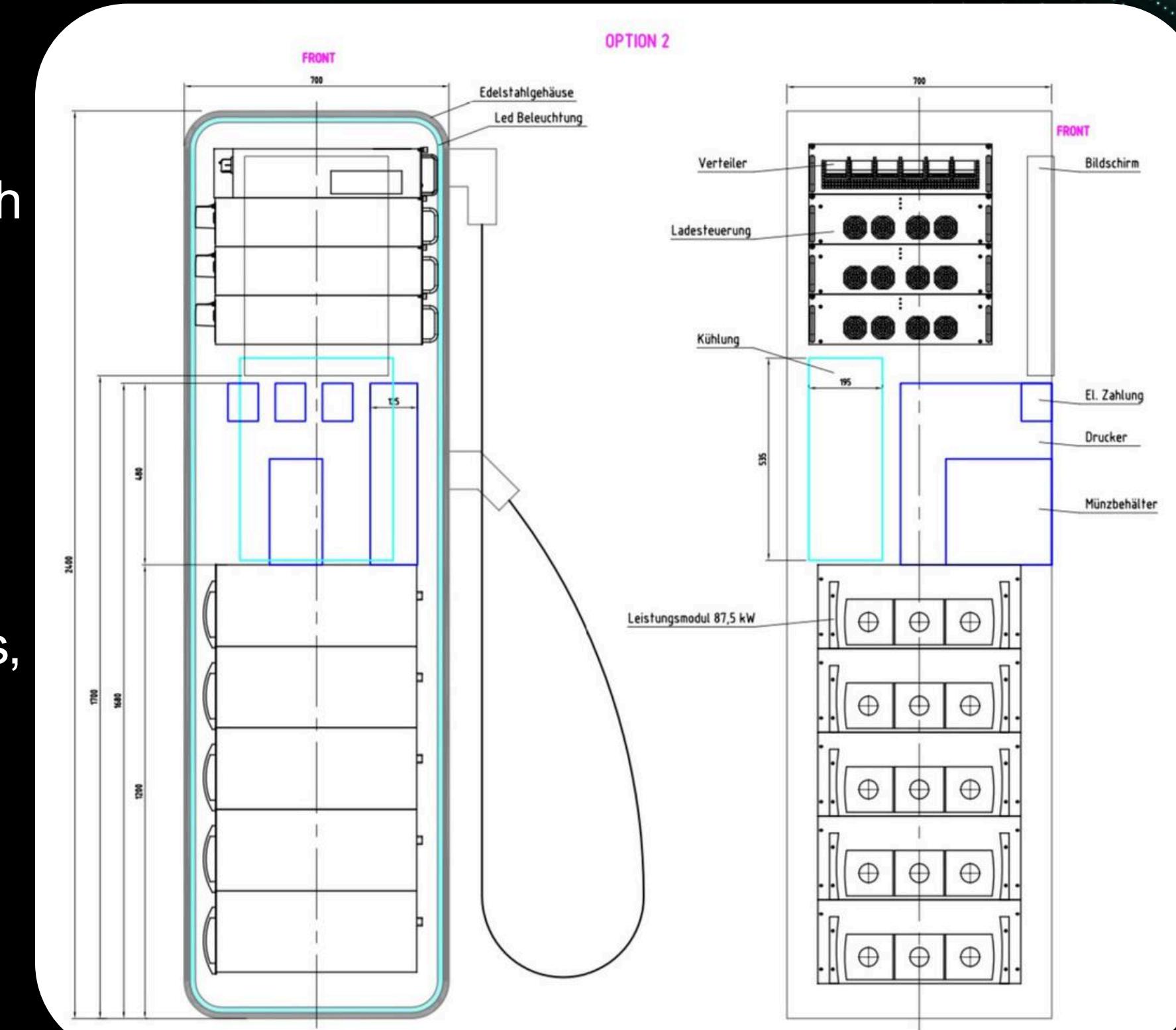
## ● 2. Problemstellung

- Fragmentiert & unflexibel – jedes System funktioniert anders
- Eingeschränkter Zugang – oft nur mit Mitgliedschaft / Ladekarte
- Hohe Kosten – Kreditkartenzahlung teilweise doppelt so teuer
- Keine Wahlfreiheit – Bargeld, Gutscheine, Krypto nicht möglich
- Folge: geringe Nutzerakzeptanz + Reichweitenangst



## ● 3. Unsere Lösung

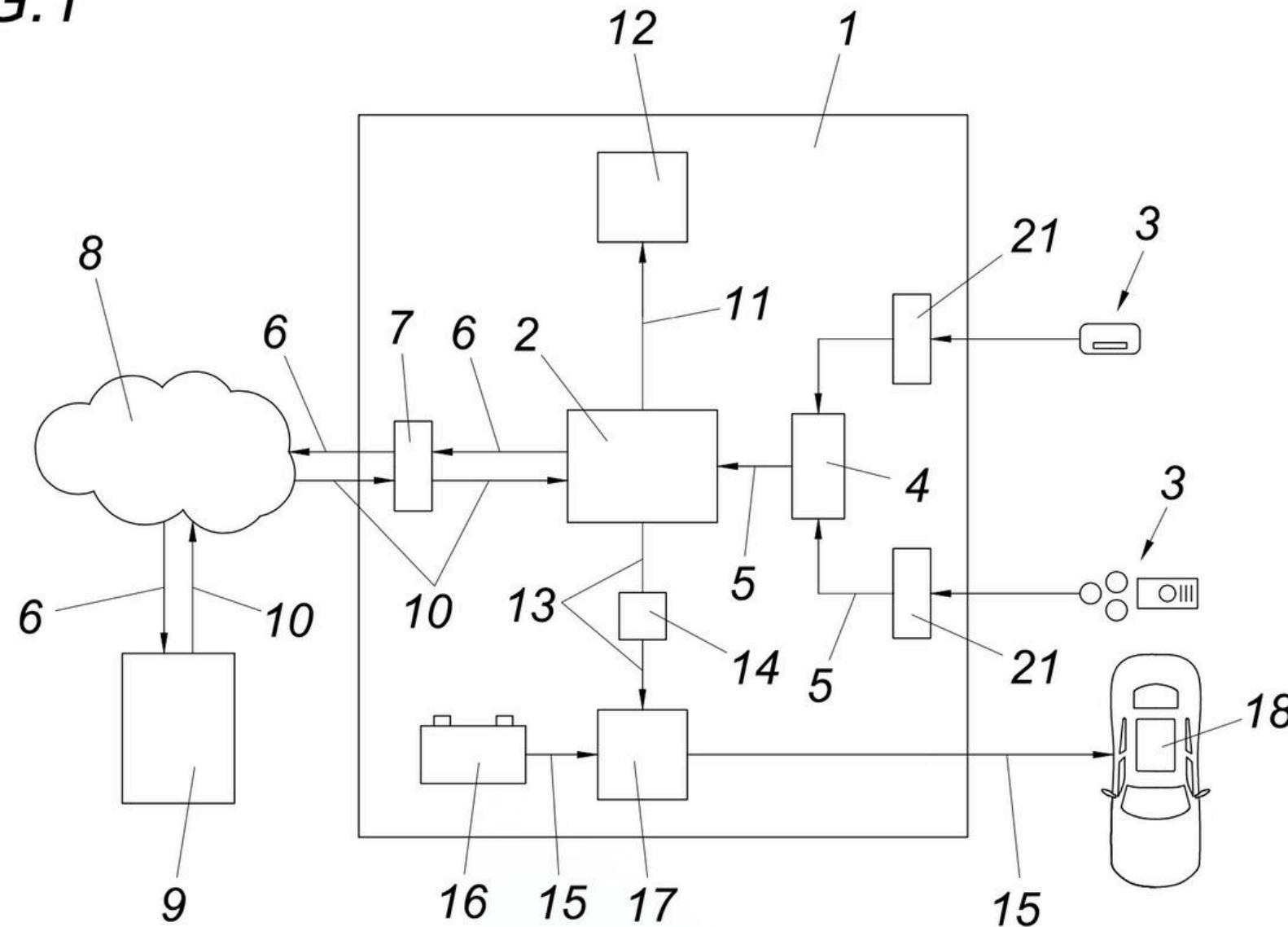
- **Multi-Payment:** Bargeld, Kredit-/Debitkarte, PayPal, Gutscheinen, Krypto
- **Sicher bei Netzproblemen:** volle Funktion auch bei Internetstörungen oder Netzausfall
- **Nachrüstbar:** Plug&Play für bestehende Ladestationen
- **Eigene Steuerungssoftware:** cloudfähig, flexibel, sicher
- **Cloud-Anbindung:** Lastmanagement, Updates, Monitoring
- **Forschungspartner:** LCM Linz (Hardware, Steuerung, Tests)



## ● 4. Innovation & Patent

- **Unser Know-how:** KI-gestütztes Bezahlssystem & Offline-Transaktionen – laut Abschlussbericht der Patentrecherche des Österreichischen Patentamts (27.05.2025) weltweit einzigartig
- **Nationale Patentanmeldung:** „Verfahren zum Betreiben einer Ladesäule“ (Aktenzeichen A 55053/2025, Anmeldedatum 24.07.2025, IPC G06Q)

FIG.1



Durch die nationale Anmeldung besteht für 12 Monate internationaler Schutz; innerhalb dieser Frist kann ein Weltpatent (PCT-Anmeldung) eingereicht werden

## ● 5. Geschäftsmodell

### Hardware (einmalige Verkaufserlöse)

- **Wallboxen (10–30 kW): 1.200–7.500 €:** Basislösung (Plug&Play) bis zur Premium mit App-Steuerung, Kredit-/Debitkarte & Krypto-Zahlung.
- **AC-Ladesäulen (10–40 kW): 2.500–12.000 €:** Standard-Ladepunkten bis zu Premium mit Kredit-/Debitkarte & Krypto-Zahlung, Lastmanagement und DC-Integration.
- **DC-Schnelllader (80–437 kW): 35.000–110.000 €:** Basisstation bis zur Premium mit Batteriespeicher, Supercharger und Full-Payment-System.
- **Herstellkosten (Material & Fertigung) von ca. 65-75% des Verkaufspreises pro Ladestation.**

### Software & Services (wiederkehrende Erlöse)

- **Lizenzen:** 80-240 €/Monat oder 2–5 % Umsatzbeteiligung
- **Wartung & Service:** Updates, Fernwartung, Support
- **Werbeintegration:** Displays als zusätzliche Einnahmequelle



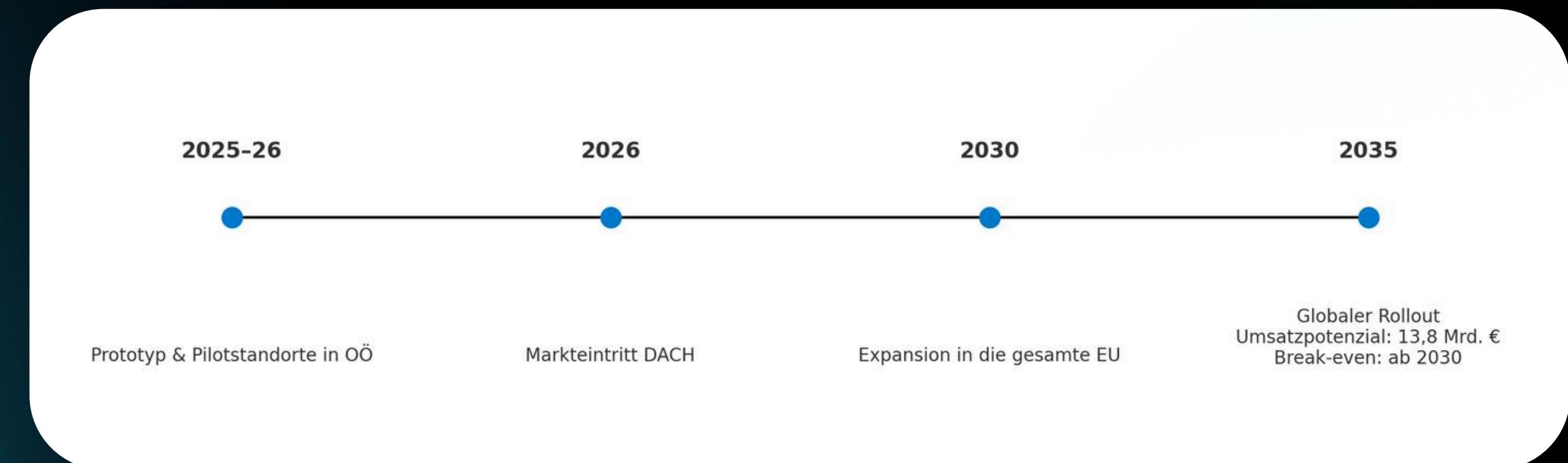
## ● 6. Roadmap & Finanzplan

### Roadmap

- 2025–26: Prototyp & Pilotstandorte (TechCenter OÖ)
- 2026: Markteintritt DACH
- 2030: Expansion EU
- 2035: Globaler Rollout

### Finanzziele

- Umsatzpotenzial 2026–35: 13,8 Mrd. €
- Break-even ab 2030



## ● 7. Beteiligungsoptionen

**Beteiligungsoptionen:**

### **Option A – Direkte Beteiligung**

- Einstieg als strategischer Partner mit Unternehmensanteil
- Kapital finanziert Prototyp-Entwicklung und Markteintritt
- Vorteil Investor: früher Einstieg zum günstigen Firmenwert mit starkem Wachstumspotenzial

### **Option B – 2-Phasen-Modell**

- Phase 1: Finanzierung der Prototyp-Entwicklung
- Phase 2: Einstieg als Partner nach erfolgreichem Proof of Concept
- Vorteil Investor: reduziertes Risiko
- Vorteil EEG EcoEnergy GmbH: Unternehmenswert steigt nach erfolgreichem Prototyp typischerweise um das 2–3-Fache → späterer Einstieg = gleicher Anteil, aber höherer Preis

## ● 8. Strategische Synergien & USP

### Strategische Synergien:

- LOI TechCenter bestätigt Pilotprojekt
- Parkhäuser und Gemeinden in Oberösterreich als erste Teststandorte
- Nutzung bestehender Netze und Partnerschaften
- Co-Branding: Positionierung als Innovationsführer in Oberösterreich

### Unique Selling Propositions (USP):

- Multi-Payment inkl. Bargeld und Kryptowährungen
- Offline-Funktion: volle Betriebssicherheit auch bei Netzproblemen
- Nachrüstbarkeit: Plug&Play-Erweiterung bestehender Ladestationen
- PV-Integration: direkte Nutzung von Solarstrom für maximale Nachhaltigkeit
- Patentierter Vorsprung (Patent angemeldet, AT 2025)
- Internationale Skalierbarkeit mit über 90 % geplanter Exportrate

## ● 9. Unsere Erfahrung

Unsere Teams bestehen aus erfahrenen Spezialisten in den Bereichen Hardware, Processing- und Zahlungssysteme, KI-Technologien sowie der Entwicklung und Integration von Software- und Hardwarelösungen auf allen Ebenen – von individuellen bis zu unternehmensweiten Systemen.

Unsere Experten verfügen über langjährige Erfahrung und nachgewiesene Erfolge in verschiedenen EU-Ländern.

Mit freundlichen Grüßen

Geschäftsführer

**Ruslan Awanisan**

**EEG EcoEnergy GmbH**

Semleitnerweg 10

4111 Walding

Österreich

**Telefon:** +43 7234 82285

**E-Mail:** office@ecomobile.at

**Website:** [www.ecomobile.at](http://www.ecomobile.at)

FN 634162 | GISAZahl: 37442583

